

ПРОЕКТ СМЕНЫ

МОЙ БИЗНЕС

Руководитель

ЭВЕЛИНА ПРУТСКАЯ

Специалист фонда «Региональный центр
развития предпринимательства Самарской области»



ДЛЯ КОГО?

НЕТ БИЗНЕСА

- физические лица , заинтересованные в создании бизнеса
- специалисты своего профиля «уставшие» от работы по найму
- ремесленники, которые с помощью хобби получают заработок

ЕСТЬ БИЗНЕС

- предприниматели (с опытом работы до 3 лет)
- самозанятые
- предприниматели, не имеющие опыта работы и не знающие с чего начать

ФИШКИ СМЕНЫ

ИНВЕСТИЦИОННАЯ СЕССИЯ

Мероприятие, где участник за 3 минуты представляет свой проект



«Я ЗАРАБОТАЛ НА ФОРУМЕ»

проект для тех, кто готов объединиться с единомышленниками и сделать бизнес за 5 дней

«Я СОЗДАЮ ТРЕНДЫ»

форсайт-сессия, где создаются тренды бизнеса

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕМАТИКИ И ТРЕКИ

Уклон на бизнес-тренды и эко-бизнес



ОПЫТ КОМАНДЫ

Команда работает в бизнес-сфере на протяжении 6 лет

ЭФФЕКТ СМЕНЫ

Для участников смены

- **Целевая аудитория без бизнеса:** выбрана бизнес-идея; составлена карта о бизнес-трендах
- **Целевая аудитория с бизнесом:** бизнес-знания; оценка бизнес-проекта
- **Общие результаты:** получен опыт реализации бизнеса, создано сообщество единомышленников.

Для территорий:

- Участники после форума обладают более широким набором качеств для реализации бизнес-проектов
- Создано рабочее сообщество, которое позитивно влияет на развитие бизнеса и экономики
- Созданы предложения-меры по господдержке бизнеса

ПРОДУКТ СМЕНЫ



- План развития бизнеса для участника
- Проработанная концепция проекта и его УТП
- Карта трендов благодаря форсайт-сессии



Ксения Жмудь

Руководит копирайтерами и самым читаемым ТГ-каналом о digital

Тема «Социальные сети и бизнес.

Как работают главные механизмы продаж 2021 года?»



Елена Наумчик

Спикер-тренер высшего уровня в области программ лояльности, клиентского сервиса и маркетинга, участник международной профессиональной ассоциации консультантов в области клиентского сервиса и программ лояльности Customer

Тема «Работа с возражениями и негативом.

Как правильно отвечать? Как оставить хорошее впечатление?

Как бороться с негативом и перерабатывать его в опыт?»



Евгений Черняк

Бизнесмен, инвестор

Тема «География проекта. Как я расширю рынок. История предпринимателя»

КОНТАКТЫ

Эвелина Прутская

+7927-010-84-02

ev.prutskaya@gmail.com

